

PLAYBOOK COMERCIAL

Anotação de Dados

Guia rápido para captar projetos de anotação.
O serviço no centro de toda inteligência artificial.

ELARIS AION ME · USO INTERNO · CONFIDENCIAL

A Elaris, em resumo

Delaware C-Corporation com visão global. Começou pelo Venture Capital (Pre-Seed), migrou para bootstrapping (recursos próprios, tecnologia, receita) e agora faz a transição para Private Company, captando capital estratégico. Hoje é uma plataforma de anotação avaliada em US\$ 150 milhões, com ecossistema de mais de 10 produtos (SaaS, Enterprise, white-label e aquisição).

5 modelos comerciais: SaaS Gerenciado (recorrente por assinatura) · Enterprise (customizado, contrato estratégico) · White-label (nossa tecnologia com a marca do cliente) · Licenciamento de Tecnologia (plataformas e inteligência proprietária) · Aquisição Estratégica (M&A e integração).

Colaboradores: 10% do capital no programa de participação (Employee Equity / Stock Option Pool).

Expansão: assessor financeiro captando para abrir operações no Brasil, Europa e Emirados Árabes Unidos. **Visão:** empresa global de tecnologia, com governança forte e preparação para um futuro IPO.

1. O que vendemos, em uma frase

DECORE ISTO

"Todo sistema funciona tão bem quanto os dados que recebe. O cliente tem os dados; nós os organizamos e damos significado a eles, com qualidade garantida, para qualquer tipo de sistema. A IA é só um deles."

O cliente entrega os dados crus dele (textos, imagens, áudio, vídeo, documentos). A anotação organiza e dá significado a esses dados para que qualquer sistema os use: gestão, busca, automação, segurança, análise e também inteligência artificial. Não vendemos software aqui, nem produzimos o dado do cliente: vendemos o serviço de organizar e anotar esses dados com qualidade, em qualquer setor.

REGRA INEGOCIÁVEL

40% do valor total adiantado antes de iniciar qualquer projeto. Única exceção: amostra de até 10 dados, só para simular. Abaixo disso o custo não compensa.

2. Conceitos de base, sem jargão

Dado	Qualquer informação registrada: nome, foto, áudio, contrato, leitura de sensor. O cliente já tem os dados dele.
Dado estruturado	Já organizado em tabela (planilha). A máquina lê fácil. É só ~20% do que a empresa tem.
Dado não estruturado	Solto: texto, foto, áudio, vídeo, PDF. Não cabe em tabela. É 80-90% do que a empresa tem.
Banco SQL (relacional)	Guarda dado estruturado em tabelas. SQL é a linguagem pra consultar. Ex: MySQL, Oracle, SQL Server.
Banco NoSQL	Guarda dado não estruturado em formato flexível. Ex: MongoDB, Cassandra, Redis.
ERP	Sistema central da empresa (TOTVS, SAP, Microsoft Dynamics). Vive de dado estruturado; tropeça no não estruturado.

A ponte: o cliente entrega o dado dele; anotar é transformar o não estruturado (foto, áudio, PDF, texto solto) em estruturado (organizado, com significado, pronto pra usar). Não produzimos o dado, organizamos o dele.

Porta de entrada (ERP): toda empresa com ERP já sente a dor do dado não estruturado. A SAP gastou mais de € 1 bilhão comprando uma startup e criou ferramenta que lê PDF e imagem e vira dado estruturado. O maior ERP do mundo paga bilhões pelo que a anotação faz. O diretor não precisa provar o problema, só mostrar que a Elaris resolve.

Glossário rápido (termos que vão aparecer na reunião):

SQL	Linguagem para consultar bancos em tabela. Ex: MySQL, Oracle, SQL Server, PostgreSQL.
NoSQL	Banco flexível para dado não estruturado. Ex: MongoDB, Cassandra, Redis.
ERP	Sistema central da empresa (TOTVS, SAP, Microsoft Dynamics). Vive de dado estruturado.
BigQuery	Plataforma de dados do Google. Com a Vertex AI, vira documento/imagem/áudio em dado organizado.
Vertex AI	Plataforma de IA do Google (previsão, recomendação, anomalia). Extrai significado do dado não estruturado.
SAS	Plataforma veterana de análise e estatística, usada por bancos, governo e indústria.
Microsoft (dados)	Azure, Fabric, Synapse e Power BI: nuvem, análise em escala e relatórios. Concorrem com BigQuery e SAS.
Data warehouse / lake	Grandes repositórios de dados. Warehouse = organizado; lake = dado cru. Ambos precisam de dado anotado.
API	Ponte que faz dois sistemas trocarem dados automaticamente.
RLHF	

Pessoas avaliam e classificam respostas de um modelo para ensiná-lo.
Tipo de anotação muito valioso.

3. Para que serve, na prática

Anotação não é só "treinar robô". Resolve problema concreto em qualquer empresa. Casos reais (a dor, o que a anotação fez, o resultado):

Construir ferramentas	Ensinar o sistema a separar conteúdo (dentro/fora do e-mail), direcionar APIs, montar a ferramenta na base.
Treinar um modelo	Criar os exemplos que ensinam o sistema do zero a reconhecer objeto, intenção ou documento (voz, chatbot, busca).
Estressar / avaliar modelo	Achar falhas de um modelo existente e comparar com outros (red teaming, benchmarking): Amazon, Google, Microsoft.
Entender documentos	Separar informação principal de anexo. Em seguros, chegou a 99% de precisão e 40% menos custo no processamento.
Achar resposta nos dados	Fazenda de leite: organizou as análises, achou a bactéria e a vaca de origem, e chegou a uma solução aplicada na teta.
Melhorar produto/sistema	Sistema de voz (Apple): ficou mais robusto, passou a entender software, sentimento e seguir parâmetros.
Segurança e vigilância	Agro por satélite achou área invadida. Banco (JP Morgan) achou o IP invasor entre 500+ em 1h30.
Otimizar e lucrar	Fábrica de etiqueta: técnicas pra lucrar mais. Varejo (Target): 96% de automação, 99% de precisão, mais receita.
Atendimento e busca	Treinar chatbots, classificar intenção e emoção em ligações, melhorar busca e recomendação.
Fraude e conformidade	Detectar fraude em transações e sinistros, monitorar conformidade, analisar contratos.
Agro de precisão	Imagem de drone/satélite detecta praga, prevê safra (influencia seguro) e guia tratores autônomos (John Deere).
Saúde e genética	Organizar exames, imagens médicas e dados genéticos para diagnóstico precoce e descobertas (mesmo princípio da fazenda).
Hotelaria (pousada)	Classificar avaliações, fotos e reservas para saber o que melhorar e vender mais.
Mercado e varejo	Marcar produtos em imagem, estruturar notas e compras: estoque automático, reposição, menos perda.
Indústria pesada (aço)	Detectar defeito na linha e prever falha de máquina (manutenção preditiva), evitando a parada cara.
Educação (idiomas)	Transcrever aulas, corrigir pronúncia e estruturar desempenho do aluno.
Empresas de áudio	Transcrever, identificar falante, marcar emoção, separar ruído: voz, transcrição, call center.
Automação	Organizar o dado não estruturado para o sistema agir sozinho. Mercado de RPA: US\$ 28-35 bi para US\$ 247 bi até 2035.

A VIRADA DE CHAVE

Toda empresa que tem banco de dados é cliente. Não pergunte se a empresa "usa IA". Pergunte quais dados ela tem parados. Todo dado parado pode virar lucro, segurança ou eficiência.

A onda do momento: automação

As empresas estão investindo pesado em automação (fazer o sistema executar sozinho o que era manual). O mercado de RPA saltou de ~US\$ 28-35 bi em 2025-2026 para mais de US\$ 247 bi previstos em 2035 (22%+ ao ano). Mas a automação trava no dado não estruturado: o robô não lê sozinho um contrato, foto ou áudio até que esse dado seja anotado. **A anotação é o combustível da automação. Quem quer automatizar precisa de nós antes.**

4. A dor que curamos

85%

dos projetos de IA falham, por dado ruim (Gartner)

73%

dos líderes apontam qualidade de dados como maior barreira

US\$ 12,9 mi

custo médio anual de dado ruim por empresa

Regra 1x · 10x · 100x: um erro de dado custa 1x na entrada, 10x no sistema, 100x na decisão. Corrigir na origem é a economia óbvia. Vendemos prevenção de prejuízo, não custo.

5. Estruturado vs não estruturado

Estruturado (~20%)	Não estruturado (80-90%)
Cabe em tabelas e planilhas	Textos, e-mails, imagens, áudio, vídeo
Fácil de buscar e analisar	Cresce 3 a 4x mais rápido
Já pronto para a máquina	Precisa de anotação para virar útil

A chave de venda: 80% a 90% dos dados de uma empresa são não estruturados. Anotar é justamente transformar esse não estruturado em estruturado. Por isso o mercado é gigante e só cresce.

6. Quem compra

Laboratórios de IA / big techs	RLHF, red teaming, dados de alta qualidade em escala
Tecnologia e telecom	Maior setor adotante (~32%): logs, tickets, conteúdo
Saúde e biotec	Imagens médicas, prontuários, com privacidade
Automotivo / autônomos	Vídeo e imagem anotados quadro a quadro
Finanças e seguros	Fraude, documentos, conformidade
Governo e defesa	Exigem soberania de dados (nosso diferencial)

7. O que oferecemos

- **Texto:** classificação, extração de entidades, sentimento, RAG, pós-treino de LLM
- **Imagem:** caixas delimitadoras, segmentação, detecção de objetos
- **Áudio:** transcrição, identificação de falante, emoção, multi-idioma
- **Vídeo:** rastreamento quadro a quadro, reconhecimento de ações
- **RLHF e avaliação:** avaliação de respostas, ranqueamento, red teaming, detecção de alucinação
- **Multimodal e conversacional:** texto + imagem + áudio juntos, diálogos completos

8. Por que vencemos

Qualidade garantida	Código de 6 camadas bloqueia entrega abaixo de 85% da qualidade máxima e alerta a liderança. Garantia por contrato.
Força de trabalho qualificada	Trilha de 9 fases seleciona o profissional antes de tocar no dado. Os outros contratam e torcem.
Soberania de dados	Operamos no ambiente do cliente. Foi a falta disso que tirou Google, OpenAI e Microsoft da Scale AI.
Velocidade + qualidade	Operação integrada entrega rápido sem abrir mão da qualidade. Não competimos por preço, e sim por certeza.

Com a Elaris o cliente não precisa pagar Slack, Discord, Deel, Rippling, Clockify nem Hubstaff. A plataforma já traz tudo embutido: anotação com Código de Qualidade, qualificação própria (Qualify), monitoramento e produtividade (Kronos), chat de projeto, e gestão de força de trabalho e pagamento. O cliente paga menos que a soma das partes e não tem a dor de integrar ferramentas que não se falam.

POSICIONAMENTO

"A Elaris não vende a anotação mais barata. Vende a única anotação em que o cliente não precisa torcer pela qualidade, porque ela é garantida na origem."

9. Os 11 produtos da Elaris

Além do serviço de anotação, a Elaris tem um ecossistema de software. Muitos viram porta de entrada ou venda casada.

01 • Elaris Label	Anotação de dados com IA, ciclo completo, Código de Qualidade de 6 camadas, multimodal, soberano. Pronto. <i>SaaS US\$ 2M a 12M/ano • Enterprise US\$ 18M a 42M • Aquisição US\$ 150M.</i>
02 • Elaris Kronos	Gestão de força de trabalho: produtividade, ponto, captura de tela, QA e auditoria. Web, desktop e extensão. Pronto. <i>SaaS US\$ 18 a 30/usuário/mês • Enterprise US\$ 50k a 200k + US\$ 5k a 20k/mês • White-label US\$ 200k a 600k.</i>
03 • Elaris Cyber	Cibersegurança soberana, 17 módulos (SOC, SIEM, NDR, XDR, PAM e mais), 24/7 com IA, governo e infra crítica. Pronto. <i>SaaS gerenciado US\$ 1,2M a 6M/ano • Enterprise US\$ 8M a 20M + US\$ 150k a 500k/mês • Aquisição US\$ 49,9M (white-label a partir de US\$ 15M).</i>
04 • Elaris Mission	Teste gamificado (estética spy) que verifica se a equipe domina as plataformas. Perguntas por IA, anti-cheat, ranking. Pronto.
05 • Elaris Qualify	Qualificação de talentos em 9 fases por IA, proctoring, psicométrico, Perfil Cognitivo Triádico. Decisão por evidência. Pronto. <i>Elaris AI avulso US\$ 40 a 90/entrevista ou licença US\$ 200k a 800k/ano • SaaS US\$ 800k a 3M + US\$ 60k a 250k/mês • Enterprise US\$ 3M a 8M + US\$ 100k a 350k/mês • White-label US\$ 18M (sem Triádico) / US\$ 30M (com código quântico) + US\$ 250k a 600k/mês + royalty 15-20%.</i>
06 • Elaris Labs	Validação Adversarial (AEV): prova com evidência forense se as defesas funcionam. MITRE ATT&CK, grafo 3D, pós-quântico. Pronto. <i>SaaS gerenciado US\$ 350k a 1,8M/ano • Enterprise US\$ 4M a 9M + US\$ 80k a 280k/mês • Aquisição US\$ 35M (white-label US\$ 9M a 12M).</i>
07 • Elaris Docs	Leitor seguro de documentos com proteção de conteúdo, controle de acesso e anti-extração. Para materiais sensíveis. Pronto.
08 • Elaris Nexus	Núcleo de integração via SDK e banco compartilhado: conecta todos os produtos num único ambiente soberano. Pronto.
09 • Elaris Matrix	Workspace de engenharia (área do engenheiro): monta ferramentas de anotação por pick and drop ou código, com Elaris Code. Em desenvolvimento.
10 • Elaris Studio	Portal do cliente (área do cliente): opera o projeto em 3 modos (contratado, colaborativo, self-service). Em desenvolvimento.
11 • Elaris Brain	RH e gestão de pessoas dentro do ecossistema. Em concepção (sketch).

10. Perguntas de descoberta

Não comece perguntando se a empresa "usa IA" (a maioria não usa e isso fecha a porta). Comece pelos dados que ela já tem:

- Que tipo de dado vocês acumulam no dia a dia? Documentos, fotos, áudios, planilhas, e-mails?
- Tem informação importante presa em PDF, e-mail ou imagem que ninguém consegue usar direito?
- Qual decisão vocês tomariam melhor se esses dados estivessem organizados?
- Usam algum ERP (TOTVS, SAP, Dynamics)? Ele dá conta dos documentos e e-mails soltos?
- Tem alguma tarefa manual e repetitiva que gostariam de automatizar?
- Os dados podem sair da empresa ou exigem sigilo e soberania?

11. Segurança e conformidade

REGRA INEGOCIÁVEL SOBRE CERTIFICAÇÃO

Ainda NÃO temos certificações emitidas por organismos acreditados. Nunca diga "atende ISO 27001" ou "é certificado". Diga sempre "desenvolvido em conformidade com as normas" ou "alinhado às normas". Afirmar certificação sem auditoria gera problema jurídico em licitações e contratos.

Alinhados a: ISO/IEC 27001 (Seg. da Informação), 27701 (Privacidade), 27017 (Nuvem), 27018 (Dados Pessoais em Nuvem), 22301 (Continuidade), 42001 (Governança de IA); LGPD (Brasil), GDPR (Europa), SOC 2 Type II (EUA); NIST Cybersecurity Framework, NIST SP 800-53; SSDLC, Privacy by Design, Security by Design, Zero Trust Architecture.

Camadas de proteção: criptografia em trânsito e repouso; MFA; controle de acesso por funções (RBAC); monitoramento contínuo; auditoria completa; gestão de vulnerabilidades e de riscos; versionamento e rastreabilidade; segregação de ambientes; backup e recuperação de desastres; resposta a incidentes; proteção contra ameaças internas e externas; governança de IA e rastreabilidade de decisões automatizadas.

O que dizer quando perguntarem: nunca afirme que o sistema é impossível de atacar. Afirmar que os produtos são projetados para atender aos mais elevados padrões internacionais de segurança, privacidade, conformidade e governança, com defesa em profundidade para minimizar riscos. Soluções prontas de pequenas empresas a missão crítica, grandes corporações e governo.

12. Objeções e respostas

"A gente não usa inteligência artificial."

Nem precisa. Anotação serve pra qualquer sistema. Têm documentos, e-mails, fotos, planilhas? Tudo isso é dado que pode virar decisão, economia ou automação. Organizamos o que vocês já têm, com ou sem IA.

"Já temos um fornecedor."

Então já conhecem o custo do retrabalho quando a qualidade varia. Não entregamos nada abaixo de 85% da qualidade máxima, garantido por contrato. E com a gente não precisam pagar Slack, Deel, Rippling, Clockify nem Hubstaff à parte: já vem tudo na plataforma.

"Fazemos internamente."

Faz sentido no começo. Mas seu time caro está organizando dado em vez de fazer o trabalho que gera receita? Liberamos esse time e garantimos qualidade na origem.

"É caro."

Comparado a quê? Dado mal organizado custa em média US\$ 12,9 mi/ano por empresa, e 85% dos projetos que dependem de dado falham por isso. Somos prevenção de prejuízo. O caro é o sistema que não funciona e a decisão tomada no dado errado.

REGRA DE OURO

O diretor não vende "anotação". Vende um sistema que funciona, uma decisão certa, uma operação mais lucrativa ou mais segura, no prazo, sem retrabalho e com qualidade que ninguém mais garante.